

アットメール新規お申込またはラピナビ付コースでお申込の場合

■新規でアットメールとポイント&クーポンをお申込の場合

- ①アットメールサービス申込書（別紙）②ポイント&クーポン追加申込書（本書2枚目）③ポイント&クーポン初期設定申込書（本書3枚目）④注文代金お振込控を弊社までFAXにてお送りください。

■アットメールユーザー様でラピナビを導入していない場合

- ①ポイント&クーポン追加申込書（本書2枚目）②ポイント&クーポン初期設定申込書（本書3枚目）③注文代金お振込控を弊社までFAXにてお送りください。

ラピナビ導入済みアットメールユーザー様の場合

- ①ポイント&クーポン追加申込書（2枚目）②ポイント&クーポン初期設定申込書 ③本頁（代替品ご利用の方のみ）④注文代金お振込控を弊社までFAXにてお送りください。

※ラピナビ導入店様がポイント&クーポンをお申込の場合は、現在ご使用中のラピナビの設定をアットメール事務局にて変更する必要があります。お申込の手順は以下の通りです。

＜代替品をご希望の方は下記内容をご確認のうえ同意欄に印鑑またはサインをお願いします＞

【代替品を利用する場合】

① 弊社から代替品をお送りいたします。

② 現在ご使用中のラピナビを弊社までお送りください。

③ ②でお送りいただいたラピナビに専用URLを設定して返送いたします。

④ ③のラピナビが到着次第、①の代替品を弊社宛に返送ください。

【代替品を利用しない場合】

① 現在ご使用中のラピナビを弊社までお送りください。

② ①のラピナビが弊社に到着後、専用URLを設定し、3日以内で返送いたします。

＜送付先＞
シーツ株式会社
住所
〒980-8485
仙台市青葉区中央 1-2-3
仙台マークワン 14F
TEL：022-212-3663
FAX：022-212-3664
E-mail：info@at-ml.jp

※恐れ入りますが、送料はお客様負担にてお願いします。

代替品ご利用のアットメールユーザー様の場合

【代替ラピナビご利用同意欄】

お申し込みの前にご確認ください。

- ①代替品（ラピナビ）到着後、現在ご使用中のラピナビを一週間以内に弊社宛に返送ください。
②専用URL設定済の上記③のラピナビ到着後、一週間以内に代替品を弊社宛に返送ください。
※期限内にお送りいただけない場合はラピナビを購入いただいたものとみなし、ラピナビ本体の買取価格 31,500 円をお支払いいただきます。

■上記内容に同意いただける場合は右欄に印鑑またはサインをご記入ください。

印

申請日	平成 年 月 日	フリガナ	
ユーザー ID		ご登録者名	

<発送先がお申込者住所と異なる場合にご記入ください。>

発送先	フリガナ		電話番号	()
	お名前			
	ご住所	(〒 -)		

■ご希望のコースに○を付けてください ※新規でお申込みをされる場合、初回お振込は月額料金の2ヶ月分を頂戴します。

	オプション機能名	初期費用 (税込)	ラビナビ買取 (税込)	月額料金 (税込)	合計
<input type="radio"/>	1. 通常コース / ラビナビ買取	¥15,750	¥31,500	¥2,625	¥ 49,875
<input type="radio"/>	2. 定額コース / ラビナビ買取	¥0	¥31,500	¥4,305	¥ 35,805
<input type="radio"/>	3. 通常コース / ラビナビレンタル	¥15,750	—	¥5,250	¥ 21,000
<input type="radio"/>	4. 定額コース / ラビナビレンタル	¥0	—	¥6,930	¥ 6,930
<input type="radio"/>	5. 通常コース / ラビナビ導入済	¥15,750 + ¥3,150 *	—	¥2,625	¥ 21,525
<input type="radio"/>	6. 定額コース / ラビナビ導入済	¥3,150 *	—	¥4,305	¥ 7,455
<input type="radio"/>	ラビナビ追加 / 買取	¥3,150 *	¥31,500	—	¥ 34,650 × 88 ※追加台数を記入します。
<input type="radio"/>	ラビナビ追加 / レンタル	¥3,150 *	—	¥2,625	¥ 5,775 × 88 ※追加台数を記入します。

※追加注文の場合でも別途送料630円が掛かります。

※お申込の際は、本申込書と合わせて別紙「ポイント&クーポン初期設定申込書」をお送りください。
 ※本オプションは別途送料630円が掛かります。合計金額に送料630円を追加してお振込ください。
 ※No.5,6はご使用中のラビナビに専用URLの設定が必要です。設定方法については別紙「ポイント&クーポンお申込の流れ」をご参照ください。
 ※設定中に代替品ご希望の場合は送料630円を追加して(計1,260円)お振込ください。
 ※ポイント&クーポンシステムでラビナビ導入済、ラビナビ追加のコースをお申込みされる場合、1台あたり「¥3,150 *」の設定料が掛かります。
 ※代金引換をご利用の場合は、ご購入合計金額、送料に追加して下記に該当する代引手数料が掛かります。
 <ご購入金額合計> ●1万円未満: 315円 ●1万円以上3万円未満: 420円 ●3万円以上10万円未満: 630円

【ご利用プラン毎の確認事項】

■通常コース 確認事項

※通常コースの場合、最低利用期間は6ヶ月となります。

■定額コース 確認事項

※定額コースの場合、最低利用期間は12ヶ月となります。途中解約される場合はご解約時に月額料金の2ヶ月分を頂戴します。

■端末買取時 確認事項

※買取端末に対する保証期間は12ヶ月となります。保証期間内に、正常な使用状態で故障した場合(自然故障)のみ保証対象となり、破損、水没(水への落下、水漏れ事故など)の場合や、独自に装飾・加工を行った等の場合は保証の対象外となります。

■端末レンタル時 確認事項

※レンタル端末の最低利用期間は12ヶ月となります。途中解約される場合はご解約時にレンタルご利用端末台数分の月額料金の2ヶ月分を頂戴します。

※レンタル端末に対する保証期間は無期限としますが、正常な使用状態で故障した場合(自然故障)のみ保証対象となり、破損、水没(水への落下、水漏れ事故など)の場合や独自に装飾・加工を行われた場合、その他欠損、汚損、紛失等がある場合は対象物品の代金を弁済(お買取)していただきます。

※レンタル端末の場合、ご解約時はご利用端末を1ヶ月以内に返却いただきます。期限内にご返却いただけない場合や保証対象外の状態でのご返却の場合、対象物品の代金を弁済(お買取)していただきます。

小計	¥	
代替品	希望する	希望しない
	※No.5,6をお申込の場合どちらかを選択します	
送料	¥630	¥1,260 ※
	※代替品を希望する場合は選択します	
代引手数料	¥315	¥420 ¥630
合計	¥	

①既にアットメールをご利用中で追加にて本オプションを申込まれる場合は、初期費用+月額料金1ヶ月分(ご利用月の翌月分)を下記指定口座へお申込時にお振込ください。

②本オプションはアットメールのご契約が条件となります。新規申込と同時に本オプションをお申込いただく場合は、アットメールサービス申込書と本申込書をセットでFAX送信お願いいたします。また、合わせてアットメールの初期費用および月額料金2ヶ月分、ポイント&クーポンの初期費用および月額料金2ヶ月分を下記指定口座へお振込ください。

※ご利用月の3ヵ月後の月額料金から、お振替開始となります。ご利用当月の月額料金については別途日割り計算を行い次回お振替時にご請求させていただきます。

③日割計算の起算日は、物品等の場合は発送日、サービスの場合はご利用開始案内メール送信時、両方の場合はいずれか早い方の日付とさせていただきます。(宛先不明やドメイン指定等による未着は責任を負いかねます。)

■エンタープライズ版: ポイント共通設定欄

□ 本店舗のポイントを共通設定にする

(共通ポイント設定をご希望の場合のみ右記チェック欄にチェックを入れて下さい。)

エンタープライズ版の複数店舗で本オプションをご利用になる場合、発行ポイントを店舗相互間の共通ポイントとして管理することも可能です。

※共通設定を希望されるか否かにかかわらず、ご利用になる店舗毎にそれぞれ本書をご送信下さい。(料金は本オプションの利用店舗数分発生します。)

※チェックがない場合、ポイントの発行・管理は店舗毎に設定されます。

※共通設定をご希望の場合は、必ず本部(親店舗)での本オプションお申込みが必要となります。

【お申込手順】 FAX: 022-212-3664

STEP1 初期設定申込書ほかの書類に必要事項を記入します。

STEP2 選択したコースの当該費用を右記いずれかの弊社指定口座へお振込ください。

STEP3 ①本注文書 ②初期設定申込書 ③注文代金振込控コピー
 ④お申込の流れ(代替品ご利用の方のみ)
 ⑤アットメールサービス申込書(新規ご契約の方のみ)をFAX送信ください。

<お振込先>
 口座名義人: シーツー株式会社
 銀行: みずほ銀行 仙台支店 普通口座 2814645
 郵便局: 記号18190 番号26079081

<お問い合わせ先>
 シーツー株式会社
 住所: 〒980-8485 仙台市青葉区中央1-2-3 仙台マークワン14F
 TEL: 022-212-3663 FAX: 022-212-3664 E-mail: info@at-mi.jp

事務局使用欄		受付日	
PC	WEB	MAIL	発送

申込者情報

店舗名		ID	
ご担当者名		電話番号	

ポイントの設定

【ポイント枚数の設定】

※ポイントはお客様が1回来店する毎に1ポイント加算されます(図1参照)。ポイント発行の最大枚数を○で囲んで下さい。

ポイント数	5	10	15	20
-------	---	----	----	----

【ポイント有効期限設定】

※ポイントの有効期限設定の有無をご記入下さい。

有効期限の設定	<input type="checkbox"/> する	<input type="checkbox"/> しない
---------	-----------------------------	------------------------------

※「する」をチェックした場合のみ、ご希望の有効期限をご記入下さい。

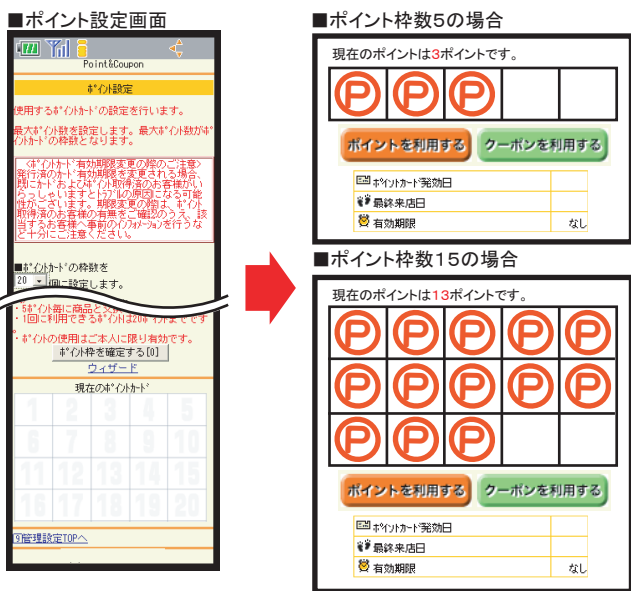
有効期限開始・終了日の設定	
<input type="checkbox"/> 最終来店日から	年 月 日 間有効
<input type="checkbox"/> ポイントカードを作成日から	年 月 日 間有効

【交換ポイント数とサービス内容】

※5ポイント毎にサービスの交換設定が可能です。
 ※設定した最大ポイント枚数のサービス内容設定は必須となります。
 ※最大ポイント枚数以外の交換ポイント数のサービス内容のご記入は任意です。

交換ポイント数	サービス内容
例) 5 pt	店内どれでも100円割引
5 pt	
10 pt	
15 pt	
20 pt	

図1



クーポンの設定

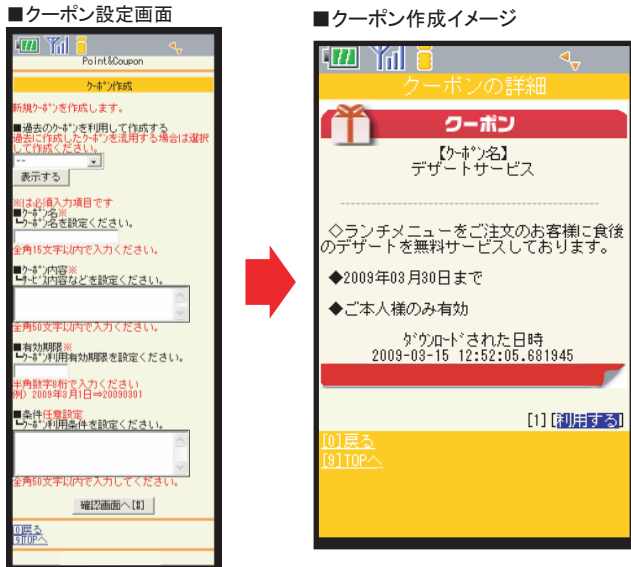
◀前回来店から一定期間来店のないお客様に対して、クーポンを自動でメール送信し、再来店へとつなげます。▶

【クーポンの発行】

※クーポン発行の有無をチェックし、「する」を選んだ方は右記の各項目をご記入下さい。

クーポン発行	<input type="checkbox"/> する	<input type="checkbox"/> しない
--------	-----------------------------	------------------------------

図2



【クーポン名】※クーポンの名称をご記入ください。(15文字以内)	
【クーポン内容】※サービス内容をご記入下さい。(50文字以内)	
【配信時期の設定】 ※配信のタイミングを設定します。	【有効期限の設定】 ※割引期間を設定します。
前回来店から 年 月 日 経過で 配信	配信日から 年 月 日 間有効
【利用条件】※クーポン利用時の条件をご記入ください。(任意設定)	

※この用紙は手順書となります。お申し込み時の送付は必要ありません。

販促メールの設定

販促メールはお店に合わせた初期設定が必要です。申込書送付後にアットメール事務局よりお送りする登録完了メールに記載されているアットメール管理画面のポイント&クーポン管理画面(下図①)から「販促メール設定」→「簡単設定」にお進みいただき、配信する販促メール内容の設定をお願いします。

【オンラインでの販促メール作成手順】

①販促メール設定を選択

②業種を選択し、オリジナル販促メール作成

③、④各項目編集画面

■クーポン有りの場合

■確認して登録

③ステップ販促メール作成

■クーポンなしの場合

■確認して登録

⑤「配信する」で設定完了

■オリジナル販促メールは任意で設定した周期で自動配信されるメールです。
 ■ステップ販促メールは来店御礼や再来店のお誘いなど、基本的な販促メールを任意で設定したタイミングで各段階ごとに自動配信します。
 ■各販促メールとも、送信するメールの選択が可能です。

自動販促メール例① 飲食店向け

①初来店&会員登録お礼

こんにちは！【店名or氏名】です！
先日はご来店いただきありがとうございました！また、メール会員登録ありがとうございます！当店のご感想はいかがでしたでしょうか？よりご満足いただけますようスタッフ一同真心込めてサービスいたします。またのご来店をお待ち申し上げます！
まずは取急ぎ御礼申し上げます。

〇〇店
tel:〇〇〇

②一定期間来店なし

こんにちは！【店名or氏名】です！
しばらくお顔を拝見していませんでしたが、お元気でしたでしょうか？特別クーポンをお送りいたしましたので是非ご来店ください。心よりお待ちしております！

〇〇店
tel:〇〇〇

③ポイント利用促進案内

こんにちは！【店名or氏名】です。いつもご利用いただきありがとうございます。お客様の現在の来店ポイントは【設定ポイント数】になりました。
【サービス内容】と交換できます！ぜひご来店をお待ちしております！

〇〇店
tel:〇〇〇

④宴会パーティー案内

こんにちは！【店名or氏名】です！
●月のご宴会・パーティーは【サービス内容orR内容】です。
皆様のご来店を心よりお待ちしております！

〇〇店
tel:〇〇〇

自動販促メール例② 小売業向け

①初来店&会員登録お礼

こんにちは！【店名or氏名】です！
先日はご来店いただきありがとうございました！また、メール会員登録ありがとうございます！当店のご感想はいかがでしたでしょうか？よりご満足いただけますようスタッフ一同真心込めてサービスいたします。またのご来店をお待ち申し上げます！
まずは取急ぎ御礼申し上げます。

〇〇店
tel:〇〇〇

②クーポン利用促進案内

こんにちは！【店名or氏名】です。いつもご利用いただきありがとうございます。先日お送りしたクーポンのご利用期限が近づいております。ぜひご来店いただき、クーポンをご利用ください。心よりお待ちしております！

〇〇店
tel:〇〇〇

③年中行事シーズンセール

こんにちは！【店名or氏名】です！
【オリジナル内容】
ご来店をお待ちしております！！

〇〇店
tel:〇〇〇

④会員限定サービス

こんにちは！【店名or氏名】です！
会員様限定！【曜日or日】は【サービス内容】！
ご来店をお待ちしております！
※お会計の際に、ポイント&クーポン専用マイページをご提示ください。

〇〇店
tel:〇〇〇

自動販促メール例③ 美容・サロン向け

①初来店&会員登録お礼

こんにちは！【店名or氏名】です！
先日はご来店いただきありがとうございました！また、メール会員登録ありがとうございます！当店のご感想はいかがでしたでしょうか？よりご満足いただけますようスタッフ一同真心込めてサービスいたします。またのご来店をお待ち申し上げます！
まずは取急ぎ御礼申し上げます。

〇〇店
tel:〇〇〇

②一定期間来店なし

こんにちは！【店名or氏名】です！
お元気でしたでしょうか？特別クーポンをお送りいたしましたので是非ご来店ください。心よりお待ちしております！
＜特別クーポン＞【クーポン内容】
※クーポンご利用の際は、ご来店時にポイント&クーポン専用マイページからクーポンをケータイ画面に表示してスタッフにご提示ください。

〇〇店
tel:〇〇〇

③誕生日

こんにちは！【店名or氏名】です！
【誕生日(風情関係なし一斉配信)】
今月誕生日のお客様は今月中のご来店でお会計から●%OFFとさせていただきます！【現在の月】誕生日の方と一緒にぜひご来店ください！
※お会計の際に、ポイント&クーポン専用マイページをご提示ください。

〇〇店
tel:〇〇〇

④キャンペーン

こんにちは！【店名or氏名】です。
●月●日(●)より●月●日(●)まで、【キャンペーン名、サービス内容】です！
この機会にぜひご来店ください！

〇〇店
tel:〇〇〇

※赤文字部分がお店毎に編集いただく箇所(例)となります。配信する場合は必ず編集してください。

※この用紙は手順書となります。お申し込み時の送付は必要ありません。

ポイント&クーポン操作

【管理画面】

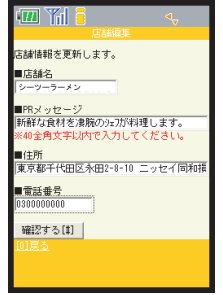
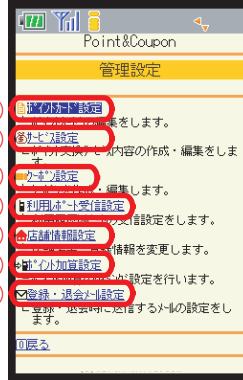
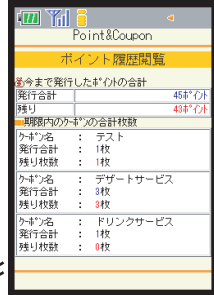
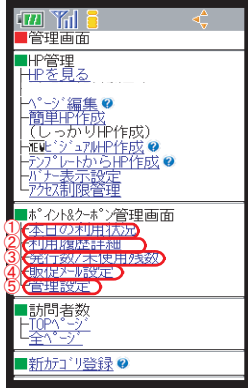
②発行利用履歴

③発行数/未使用残数

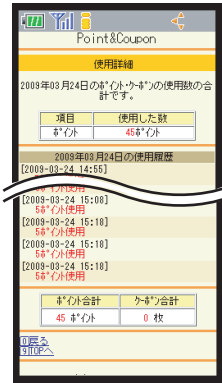
⑤管理設定

⑦サービス設定

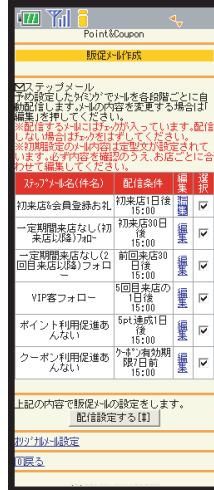
⑩店舗情報設定



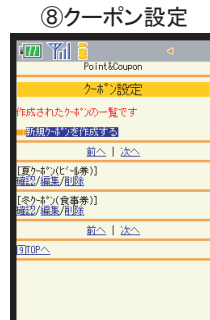
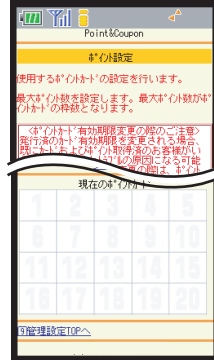
①本日の利用状況



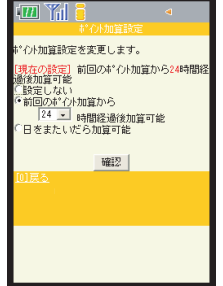
④販促メールの設定



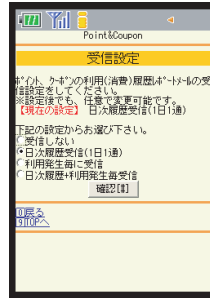
⑥ポイント設定



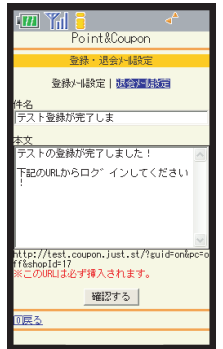
⑪ポイント加算設定



⑨利用レポート設定



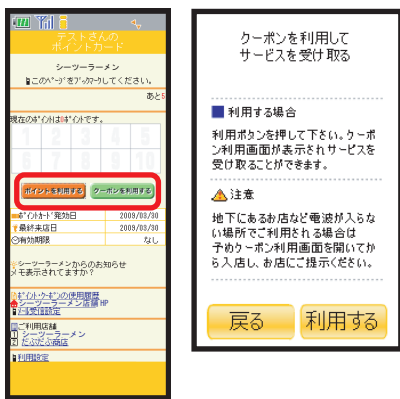
⑫登録・退会メール設定



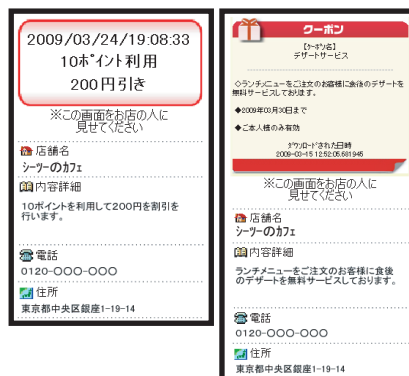
- ①本日のポイント・クーポン利用状況 ②クーポン・ポイントの発行数/発行残数を表示します。
- ③利用履歴一覧を見ることができます。④販促メール設定・編集
- ⑤管理設定 ▶ ⑥ポイント設定からポイントカードの設定ができます。
- ⑦クーポン設定からクーポンを作成・編集します。⑧販促メールの設定をします。
- ⑨利用履歴レポートのメール受信設定を行います。⑩店舗情報設定を編集します。
- ⑪ポイントの加算に制限をかけます。⑫会員登録時・退会時に自動で送信されるメールの編集を行います。

お客様がポイント・クーポンを使用するまでの流れ

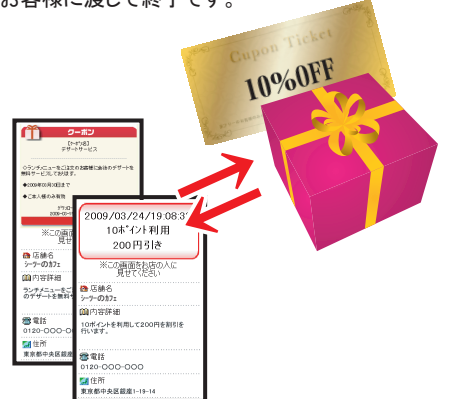
1.お客様自身が「ポイント&クーポン」マイページからポイントまたはクーポンの利用設定をする。



2.ポイントまたはクーポン利用画面の提示
お客様が以下のようなポイント利用画面、
クーポン利用画面をお店に提示します。



3.商品交換
ポイント(クーポン)に相当する商品をお店から
お客様に渡して終了です。



【ポイント交換・クーポン交換に際して】

お客様が「ポイント利用」または「クーポン利用」画面をお店で提示された場合、お客様が利用ボタンをクリックした時点の日時が画面に表示されています。原則、「表示されている時間から6時間以内に限り有効」となっておりますので、交換の際は念のためご確認ください。